



**USAID**  
DEL PUEBLO DE LOS ESTADOS  
UNIDOS DE AMÉRICA

Iniciativa para la Conservación  
en la Amazonía Andina - ICAA

The Nature  
Conservancy   
Conservando la naturaleza.  
Protegiendo la vida.

**APOYO A LA IMPLEMENTACIÓN DE  
ACTIVIDADES PRODUCTIVAS  
SOSTENIBLES EN LAS COMUNIDADES  
NATIVAS NUEVO SAPOSOA, PATRIA  
NUEVA Y CALLERÍA, UCAYALI  
PRODUCTO G. INFORME DE AVANCE AL  
100%**

**(Octubre 2014)**

La presente publicación se elaboró para ser revisada por la Agencia de los Estados Unidos para el Desarrollo Internacional (USAID). La misma fue preparada por: LA ASOCIACION PARA LA INVESTIGACION Y DESARROLLO INTEGRAL

# APOYO A LA IMPLEMENTACIÓN DE ACTIVIDADES PRODUCTIVAS SOSTENIBLES EN LAS COMUNIDADES NATIVAS NUEVO SAPOSOA, PATRIA NUEVA Y CALLERÍA, UCAYALI

## PRODUCTO G. INFORME DE AVANCE AL 100%

Esta publicación ha sido posible gracias al apoyo brindado por la Agencia de los Estados Unidos para el Desarrollo Internacional en Ecuador y Perú, bajo los términos del contrato No. AM ANDINA 00199/2013 AIDER.

La Iniciativa para la Conservación en la Amazonía Andina - ICAA es implementada por un consorcio de empresas y organizaciones como: Nacionalidad Originaria A'Í Kofan Del Ecuador (NOA'IKE); La Coordinadora Indígenas de las Organizaciones Indígenas de la Cuenca Amazónica (COICA); Instituto del Bien Común (IBC); y Conservation Strategy Fund (CSF).

### **Descargo de Responsabilidad**

Los contenidos y opiniones expresadas en este documento pertenecen al autor y no reflejan necesariamente las opiniones de la Agencia de los Estados Unidos para el Desarrollo Internacional (USAID), el Gobierno de los Estados Unidos de América o TNC.

## INFORME FINAL

### 1. INTRODUCCION

Los bosques húmedos tropicales son los ecosistemas terrestres más importantes del planeta ya que albergan más del 60% del total de las especies de los seres vivos, por lo que son ecosistemas megadiversos que presentan beneficios no solo respecto a biodiversidad sino en protección de suelos, control de la erosión, regulación del ciclo hídrico, entre otros<sup>1</sup>.

En estos bosques existen numerosos pueblos indígenas que viven de acuerdo a los recursos que estos les proporcionan, la extracción de recursos naturales es una de las principales actividades que efectúan, la cual han realizado de manera sostenible por mucho tiempo, según sus tradiciones y modos de vida. Sin embargo, en los últimos tiempos la presión externa ejercida para el aprovechamiento de los recursos del bosque ha originado un cambio en la dinámica de muchos de estos pueblos, generando situaciones de sobre explotación de los recursos y pobreza.

El poder generar alternativas que ayuden a un aprovechamiento sostenible de los recursos que estos pueblos poseen, mejoren su calidad de vida y ayudaran a conservar el territorio en el cual existen.

En ese contexto, AIDER ha realizado la consultoría "Apoyo a la implementación de actividades productivas sostenibles en las comunidades nativas Nuevo Saposoa, Patria Nueva y Callería, Ucayali" propuesta por TNC en el marco de La Iniciativa para la Conservación en la Amazonía Andina - ICAA, la cual es implementada por un consorcio de empresas y organizaciones como: Federación Indígena de la Nacionalidad Cofán del Ecuador (FEINCE); La Coordinadora Indígenas de las Organizaciones Indígenas de la Cuenca Amazónica (COICA); Fundación Sobrevivencia Cofán (FSC); Instituto del Bien Común (IBC); y Conservation Strategy Fund (CSF).

Dicha consultoría busca mejorar la calidad de vida de los pobladores de las comunidades nativas beneficiarias ubicadas en el bosque húmedo tropical del departamento de Ucayali, mediante la implementación de actividades económicas productivas sostenibles, realizadas de manera organizada.

Para ese fin, se ha contado con asistencia técnica permanente, lo que ha resultado clave para el cumplimiento de los objetivos. Los comuneros, de manera organizada, han adquirido conocimientos técnicos en gestión empresarial para un adecuado manejo sus organizaciones; así como también, han desarrollado habilidades técnicas para el manejo de paiche y de aguaje.

Al final de la consultoría, los comuneros de las comunidades nativas de Callería, Nuevo Saposoa y Patria Nueva se han visto inmersos en el desarrollo de los trabajos de comercialización de los productos aguaje y paiche hacia el mercado local. Las posibilidades de venta de los productos a

---

<sup>1</sup> Comité técnico e Intergubernamental del Foro de Ministros de Medio Ambiente de América y el Caribe. 2000. Conservación y aprovechamiento sustentable de los bosques tropicales húmedos de América Latina y el Caribe. 14p. Disponible en: <http://www.pnuma.org/forodeministros/12-barbados/bbdt03e-BosquesTropicalesHumados.pdf>

nivel nacional son factibles; sin embargo, se necesita mayor trabajo con los comuneros y las instituciones para que apoyen esta actividad.

En general se puede mencionar que la consultoría llega a su culminación habiendo cumplido con el desarrollo de todas las actividades previstas en el plan de trabajo.

A continuación se presentan los resultados obtenidos en las actividades realizadas en el marco de la consultoría.

## **2. OBJETIVOS**

**2.1** Fortalecer actividades productivas de importancia económica y social en las Comunidades Nativas de Patria Nueva, Callería y Nuevo Saposoa, ubicadas en la Región Ucayali.

Este objetivo se alcanzará cumpliendo los siguientes resultados:

- Asistencia técnica y acopio de información relevante de las comunidades involucradas.
- Comuneros y comuneras organizados y fortalecidos para el manejo y comercialización de sus recursos.
- Implementar con equipamiento para el manejo de sus recursos.
- Capacitar a los comuneros y comuneras en manejo de recursos con importancia económica y social.
- Articular la producción al mercado para la comercialización.

## **3. ACTIVIDADES REALIZADAS EN FUNCION A LOS RESULTADOS ESPERADOS**

Las actividades que se dan a conocer corresponden al total del plan de trabajo presentado con anterioridad. En cada una de ellas se describe la forma como se ejecutaron y los resultados obtenidos. A continuación, se presentan las 29 actividades desarrolladas en la consultoría, en función a los resultados esperados:

### **RESULTADO 1: Asistencia técnica y acopio de información relevante de las comunidades involucradas**

#### **Actividad 1.1. Reunión de coordinación con actores involucrados.**

Una de las primeras actividades a realizar fue la identificación de los actores que vienen laborando en el sector de la cuenca del Callería, así como también aquellos que vienen elaborando planes de trabajo para su posterior ejecución.

De la información recabada se identificaron las siguientes instituciones:

- **Organización Regional AIDSESEP Ucayali (ORAU)**
- **Servicio Nacional de Áreas Naturales Protegidas (SERNANP)**
- **Gobierno Regional de Ucayali-Gerencia de Recursos Naturales y Medio Ambiente**
- **Instituto Del Bien Común (IBC)**
- **Field Museum**
- **Asociación para la Investigación y Desarrollo Integral (AIDER)**

Se describieron las líneas de acción de cada una de ellas<sup>2</sup>, observando que algunas estaban directamente relacionadas con las actividades propuestas, tales como manejo de cochas y vigilancia comunal.

Posteriormente, se realizó la reunión de coordinación entre dichas instituciones a fin de establecer sinergias y plantear el realizar actividades conjuntas. Participaron las siguientes organizaciones: Organización Regional AIDSESEP Ucayali -ORAU, Servicio Nacional de Áreas Naturales Protegidas - SERNANP, Gobierno regional de Ucayali-Gerencia de Recursos Naturales y Medio ambiente, Instituto del Bien Común -IBC, Field Museum, y Asociación para la Investigación y Desarrollo Integral -AIDER (Anexo 1).

Producto de esta reunión, se logró dar a conocer el proyecto a nivel regional y se acordó mantener una reciprocidad institucional en el caso en que fuera necesario.

Es así que el Field Museum facilitó material audiovisual que se utilizó para los talleres de capacitación, a modo de sensibilización previa al inicio del taller; y AIDER apoyo al Field Museum en trabajos relacionados a capacitar a las comunidades en manejo de material audiovisual para que ellos mismos puedan registrar información relevante del quehacer diarios de su comunidad.

### **Actividad 1.2. Recopilación de información primaria y secundaria.**

Respecto a la recopilación de información, se reunieron datos socio-económicos y ecológicos de cada comunidad, además de información sobre experiencias similares en manejo de cochas y manejo de aguaje, aspectos de mercado, entre otros. La información recopilada ha servido para la elaboración de diversos documentos, tales como:

- Guías de capacitación para fortalecimiento organizacional
- Guías de capacitación en gestión empresarial
- Guías técnicas para manejo de paiche y aguaje
- Planes de Manejo Pesquero
- Plan de manejo de Aguaje
- Formatos para recopilación de información socioeconómica

---

<sup>2</sup> Anexo 1

Cabe señalar que AIDER cuenta con diagnósticos socioeconómicos de las tres comunidades, realizados en el año 2011.

### **Actividad 1.3. Elaboración del Plan de Trabajo.**

Para elaborar el **Plan de Trabajo de forma participativa**, se realizaron talleres del 12 al 14 de julio del 2014, en los que participaron comuneros interesados en desarrollar la actividad de manejo de cochas y aprovechamiento de aguaje, según fue el caso propuesto. El interés de la población se generó gracias a que dichos recursos son consumidos por la población y todos los excedentes son vendidos a los mercados de Yarinacocha y Pucallpa.

El plan de trabajo incluyó la planificación anual de todas las actividades a realizar, especificando las competencias, tanto de los comuneros en cuanto a conformación de grupos y responsabilidades de actividades relacionadas al manejo del recurso, como de AIDER en la asistencia técnica.

Cabe señalar que en los talleres participaron las autoridades de cada comunidad, representantes de las organizaciones como ORAU y FECONAU y un representante de TNC, teniendo como facilitadores de los talleres a los técnicos de AIDER (Anexo 2).

### **Actividad 1.4. Selección de áreas a manejar y selección de grupos de trabajo.**

Para la selección de las áreas de manejo, se trabajó de manera paralela en los talleres realizados para la elaboración del plan de monitoreo participativo en cada comunidad.

Al final del taller las áreas identificadas para ejecutar el consultoría fueron las siguientes:

- **Comunidad de Callería**

Actividad a ejecutar: Manejo de cochas

Lugar de trabajo: Plátano cocha y Eva cocha

- **Comunidad de Patria Nueva**

Actividad a ejecutar: Manejo de aguaje

Lugar de trabajo: Área de manejo establecida anteriormente producto de una experiencia similar ubicada entre las quebradas Blanco y Negro en una superficie de 93 ha (4,650 m x 200 m)

- **Comunidad de Nuevo Saposoa**

Actividad a ejecutar: Manejo de cochas

Lugar de Trabajo: Cocha de Saposoa

Para la realización de las actividades se conformaron grupos de trabajo con los comuneros interesados en cada comunidad, los grupos o comités formados fueron los siguientes:

- Comunidad Nativa Calleria: Comité denominado Tzonquiroy, que agrupa a 13 comuneros.
- Comunidad Nativa Patria Nueva: Comité denominado Binón Coshiati que agrupa a 17 comuneros.
- Comunidad de Nueva Saposoa: Comité denominado Asociación WAME CAIACAI JONIBO "AWACAJ que agrupa 14 comuneros (Anexo 3).

#### **Actividad 1.5 Elaboración de ficha familiar socio-económica ambiental y de capacidades.**

Se elaboró una ficha familiar con la finalidad de realizar una línea base que permita medir los cambios socioeconómicos ambientales ocurridos al final de la consultoría. Se coordinó con TNC a fin de definir los datos a considerarse.

La línea base elaborada contiene datos de ingresos, número de hijos e hijas, actividades productivas que realizan, entre otros.

Como la fase de comercialización recién se inició al término de la consultoría, no se pudieron actualizar las fichas, por lo que aun no se conocen los beneficios producto de los ingresos generados por cada grupo o comité. En ese sentido, AIDER se compromete a registrar esa información y reportar los impactos producidos. En el Anexo 4 se presentan las fichas de cada comunero, por comité.

#### **Actividad 1.6 Diseño participativo del Plan de Monitoreo.**

Con la finalidad de que los comuneros asuman responsabilidades y puedan monitorear adecuadamente las actividades que se debían realizar, se diseñaron planes de monitoreo, mediante la ejecución de talleres en cada comunidad. Los planes de monitoreo se elaboraron de manera participativa, considerando las principales actividades que se debían monitorear.

Los comuneros asignados para esta tarea, junto al equipo técnico de la consultoría, monitorearon el cumplimiento de las actividades programadas en cada etapa de trabajo. Se promovió la transparencia y el buen manejo de los recursos para conseguir los objetivos planteados.

Cada comité o grupo conformado cuenta con sus respectivas fichas de monitoreo, las mismas que se han ido reportando en cada etapa de la consultoría (Anexo 5).

#### **Actividad 1.7 Monitoreo Participativo Periódico**

El monitoreo de las actividades del proyecto se realizó trimestralmente, de manera conjunta entre los comités de cada comunidad y el equipo del proyecto, en base al plan de trabajo general aprobado, considerando las metas, entregables y fechas para el seguimiento de la consultoría. En total se realizaron cinco monitoreos, que permitieron reportar el porcentaje de avance de cada actividad. Ver anexo 6

La oficina de monitoreo de AIDER se encargó de realizar el seguimiento de la consultoría, permitiendo identificar algunas debilidades en su ejecución y realizar los ajustes necesarios por parte del equipo técnico.

#### **Actividad 1.8 Equipamiento para asistencia técnica.**

El equipo técnico de la consultoría fue provisto de equipos y diversos materiales durante el periodo de ejecución. Se les proporcionó una laptop, una cámara fotográfica y materiales de escritorio como: libretas de campo, papelotes, plumones, papelería en general, tableros, lápices, lapiceros, archivadores, formularios y cuadernos. Los cuales han servido para la ejecución de los trabajos de campo y gabinete. Ver anexo 7.

### **RESULTADO 2 Comuneros y comuneras organizados y fortalecidos para el manejo y comercialización de sus recursos**

#### **Actividad 2.1 Capacitación en Fortalecimiento Organizacional.**

Se cumplió con la ejecución de los 6 talleres programados, dos por cada comunidad, en los temas siguientes:

- Sensibilización organizacional
- Funciones para el Desarrollo y Liderazgo Organizacional.

La ejecución de los talleres ha servido para que los comuneros retomen el trabajo comunitario que, producto de diversos factores como la cercanía a centros urbanos, falta de compromiso de los jóvenes, migración a la ciudad, etc., se estaba perdiendo.

Al final de la consultoría se observa un mayor trabajo en conjunto por parte de las tres organizaciones conformadas, gracias al acompañamiento brindado por el equipo técnico. Sin embargo, aún es necesaria la presencia de algún técnico que los guíe mientras se consolidan como grupo. En ese sentido, AIDER asume el compromiso de seguir apoyando con la asistencia técnica toda vez que existe una relación directa con la comunidad de Callería por el tema de aprovechamiento de madera. Además, la cercanía de AIDER con las otras dos comunidades permitirá seguir apoyándolos con la asistencia técnica (Anexo 8).

#### **Actividad 2.2 Capacitación en Gestión Empresarial por grupos de actividades productivas a las CCNN Callería, Nuevo Saposoa y Patria Nueva.**

Los 6 talleres de capacitación programados en el tema de Gestión Empresarial se han cumplido sin ningún inconveniente. Se programaron 2 talleres por comunidad. El primer taller abarcó el tema de planeamiento estratégico y el segundo taller abarcó los temas de Administración- Contabilidad y Comercialización. Estos talleres tuvieron como objetivo que los comuneros internalicen conocimientos que les ayude a entender los principios básicos de cómo llevar una administración de sus recursos, como registrar los ingresos y egresos, y como establecer la comercialización adecuada para conseguir precios justos por los

productos que van ofertar. Se elaboraron guías de capacitación en Planeamiento Estratégico; Administración-Contabilidad y Comercialización, con la finalidad de realizar un trabajo más objetivo de los temas tratar en los talleres(Anexo 9).

Al final de la consultoria cada grupo usaba su libro de egresos e ingresos lo que les permite dimensionar cuanto gasto implica la actividad y cuanta es su ganancia.

### **Actividad 2.3. Elaboración de reglamentos y formalización de los grupos de trabajo.**

Mediante la realización de talleres en cada comunidad, se elaboraron los reglamentos internos de cada comité de manera participativa. La importancia de los reglamentos radica en que van a permitir que los socios trabajen de manera más ordenada, promoviendo un respeto al interior de los grupos y el cumplimiento de los artículos aprobados.

Si bien es cierto que los reglamentos ya están elaborados es necesario brindar el fortalecimiento necesario para que se cumplan.

Respecto a la formalización de los grupos, cada uno de ellos cuenta con su respectiva inscripción en los registros públicos. Esto permitirá que las asociaciones estén preparadas formalmente para realizar diversos trabajos en un futuro, ya que el registro de las organizaciones es una exigencia de las instituciones públicas y privadas (Anexo 10).

### **Actividad 2.4 taller de Socialización de la Experiencia a las federaciones indígenas con el grupo de trabajo.**

Se ha cumplido con la ejecución de los dos talleres de socialización de experiencias. El primero se realizó en el ámbito de trabajo de las comunidades, específicamente en la comunidad de Patria Nueva, donde asistieron los socios de las comunidades de Callería y Nuevo Saposoa. En esa oportunidad los comuneros mencionaron su agradecimiento a las instituciones participantes como TNC y AIDER por haber confiado la ejecución de la consultoría en sus comunidades, lo cual de algún modo incidirá en el mejoramiento de su calidad de vida.

El segundo taller se realizó en la ciudad de Pucallpa, participaron diversas instituciones educativas como UNIA, IST Suiza; representantes de organizaciones indígenas, centros de investigación, entre otros. Los participantes mostraron interés por la manera en que se llevó a cabo el manejo de paiche y brindaron aportes para mejorar dicha actividad. Al final del evento se concluyó que este tipo de iniciativas son buenas y que deberían ser replicadas en otras comunidades bajo condiciones similares (Anexo 11).

### **Actividad 2.5 Informe de Asistencia técnica**

Se cumplió con presentar los informes de asistencia técnica al 30% (Producto E); 70% (Producto F) y 100% (Producto G) respectivamente. En dichos informes se detallan las

actividades programadas en los correspondientes periodos. A cada informe se le adjuntó documentación de las actividades realizadas, como medio de verificación. (Anexo 12)

La asistencia técnica ha jugado un papel muy importante en la ejecución de la presente consultoría, por lo que, considerando que muchas veces es complicado trabajar con comunidades indígenas por la diferencia de idioma, se contó con dos técnicos indígenas shipibos en el equipo técnico. Ellos fueron una pieza importante para superar este inconveniente. Sin embargo, existe una delgada línea entre el trabajo de los técnicos y la familiaridad que estos puedan tener con la población, lo que en algunos casos hace que los técnicos pierdan autoridad. Por lo que el director del proyecto siempre estuvo atento en que esto no ocurriera con frecuencia, a fin de mantener un estatus dentro de la horizontalidad que se debe tener con los comuneros participantes.

Las capacitaciones realizadas por los técnicos del equipo han surtido efecto, pues ahora los comuneros se encuentran fortalecidos al interior de sus agrupaciones haciendo que éstas sean más sólidas; Además, se encuentran debidamente formalizadas. Ahora, los socios comprenden que es necesaria la asociatividad para realizar cualquier tipo de actividad productiva. Respecto al tema de gestión empresarial, es necesario seguir apoyándolos en temas de comercialización y administración.

Al inicio de la consultoría, la actividad de manejo de paiche en jaulas tuvo cierta resistencia debido a que los comuneros no comprendían como debía desarrollarse, por lo que se mostraron reacios en realizar algunas tareas, en especial la construcción de jaulas, ya que implicaba el tumbado de árboles y su aserrío para obtención de tablillas y ellos no contaban con los equipos y maquinarias necesarios para su realización. Debido a esta situación, la actividad demoró mucho más de lo previsto; sin embargo, la constancia puesta de manifiesto por los técnicos en motivar a los comuneros revertió tal situación, al punto que después ellos solos asumieron la responsabilidad de construir las jaulas.

La capacitación in situ para la actividad de crianza y manejo de paiche fue clave. La experiencia puesta de manifiesto por el Técnico Tomás Chávez, motivó mucho a los comuneros de Callería y Nuevo Saposoa para realizar las actividades de alimentación, control sanitario, y evaluaciones biométricas; actividades que ahora realizan por sí solos ya que han empoderado la manera de cómo realizar tales actividades.

Para el caso de la actividad de aprovechamiento de aguaje, el principal inconveniente fue la distancia que había para llegar al área de manejo, ya que taladores ilegales habían tumbado las palmeras en las 50 ha que se encontraban más cercanas. Ante esta situación, el técnico encargado convocó a asambleas comunales para que se sea la comunidad la que apoye en la construcción de una vía de acceso para que pueda ingresar algún medio de transporte hasta el área de aprovechamiento, logrando una activa participación de la comunidad para la conclusión de la vía de acceso.

Por otro lado, la asistencia técnica fue preponderante en el acompañamiento de los comuneros en actividades como: trámites ante instancias gubernamentales (PRODUCE, DGFFS y SUNARP) para la formalización de los grupos, seguimiento de la aprobación de planes de manejo tanto de pesca como de aguaje, así como en la tramitación de permisos

para la comercialización de la carne de paiche. Existe todavía temor de los comuneros por hacer este tipo de tareas pero se percibe que poco a poco van tomando confianza, debido a que los funcionarios los felicitan por los trabajos que vienen realizando en favor de sus comunidades. Se espera seguir apoyándolos en estas gestiones, es un compromiso que AIDER asumirá después de concluida la consultoría.

En consecuencia, podemos decir que la asistencia técnica prestada por el personal de la consultoría, ha sido oportuna en los momentos difíciles, ha fortalecido las capacidades de los comuneros y ha respetado los acuerdos que los comuneros han elaborado para su organización, orientándolos para la consecución de los objetivos propuestos al inicio de la elaboración de los planes de trabajo.

### **RESULTADO 3: Implementar con equipamiento para el manejo de sus recursos.**

#### **Actividad 3.1 Construcción de módulos de manejo de alevinos**

Esta actividad fue realizada e informada como parte del producto E. Se han construido 2 módulos de manejo de alevinos, uno en la comunidad de Callería y el otro en la comunidad de Nuevo Saposoa. Cada módulo consta de 3 jaulas para la crianza y manejo individuos de paiche, cada jaula con capacidad para 50 individuos. El material utilizado para su construcción fue madera de la especie Lagarto caspi obtenida de los bosques de las mismas comunidades. Este prototipo de jaula ha sido novedoso por los materiales usados y los costos reducidos frente a otras alternativas más costosas, por lo que fácilmente pueden ser repicados por otras comunidades (Anexo 13).

#### **Actividad 3.2. Adquisición de materiales y herramientas para el manejo de cochas en las CCNN Callería y Nuevo Saposoa.**

Se han adquirido los materiales y herramientas suficientes para el desarrollo de la actividad de crianza y manejo de paiche en jaulas flotantes. Para cada comunidad se compraron materiales como: tinas, carcales, alimento balanceado, plásticos, balanzas, cajas térmicas, cuchillos, ictiómetro, franela, hielo, kit de análisis de agua; y se proveyó del combustible y pago de fletes necesarios. Cabe mencionar que en el transcurso de la consultoría se adquirieron materiales que no estaban programados o en algunos casos se tuvo que volver a comprar nuevamente debido al deterioro del material o equipo (Anexo 14).

#### **Actividad 3.3. Adquisición e implementación de alevinos en las CCNN Callería y Nuevo Saposoa.**

Se adquirieron 300 alevinos de proveedores calificados por PRODUCE. Se ha cumplido con la entrega de los 150 alevinos para cada comunidad. Los alevinos adquiridos tuvieron un peso promedio de 0.837 kg y una longitud de 49 cm( Anexo 15 ).

#### **Actividad 3.4. Adquisición de equipos y materiales para la cosecha del manejo de aguaje en la CN Patria Nueva**

La actividad de manejo de aguaje fue implementada mediante la adquisición de diversos equipos y materiales necesarios para realizar el aprovechamiento sostenible de los frutos. Se confeccionaron subidores y entre los materiales se consideraron: cascos, guantes, lentes protectores, pintura, soguillas de nylon, flete para transporte de materiales, sacos de polietileno, botas, machetes, Kubota, combustible, lubricantes, etc.

Se apoyó con la alimentación de los socios que participaron de la cosecha en el área de manejo. Además, se proporcionó el combustible para el transporte de los frutos a la ciudad de Pucallpa para la comercialización. Debido al poco uso dado a los diversos materiales, se pueden usar en una campaña más (Anexo 16).

#### **Actividad 3.5. Adquisición de equipos de transporte para cada comunidad (Nuevo Saposoa, Callería, Patria Nueva)**

Se ha cumplido con la adquisición y entrega en cesión de uso de un bote y un motor para cada grupo de trabajo. Al respecto, se han tenido reuniones de coordinación para realizar una buena administración de estos bienes y prever su reposición una vez haya cumplido su vida útil. En el anexo 17 se muestran las actas de cesión de uso.

### **RESULTADO 4: Capacitar a los comuneros y comuneras en manejo de recursos con importancia económica y social.**

#### **Actividad 4.1. Identificación y diagnóstico biofísico de las cochas en las CCNN Callería y Nuevo Saposoa.**

Se ha cumplido con realizar el diagnóstico biofísico de los cuerpos de agua donde se desarrolla la actividad de crianza y manejo de paiche, obteniendo datos que ayudaron en la elaboración de los planes de manejo de ambas comunidades. El diagnóstico se realizó en dos épocas diferentes para determinar la variabilidad de la composición íctica, considerando la época de vaciante y la época de creciente. En ambas épocas se observa la riqueza y gran variabilidad de especies ícticas que aún existen en los cuerpos de agua diagnosticados.

De acuerdo a los datos obtenidos, los cuerpos de agua diagnosticados presentan una calidad de agua y fauna ictiológica apropiadas para realizar la actividad de crianza y manejo de alevinos de paiche así como también otras especies de importancia económica como Boquichico, Paco, Acarahuasú y Tucunará (Ver anexo 18).

#### **Actividad 4.2. Elaboración del Plan de Manejo Pesquero de las CCNN Callería y Nuevo Saposoa.**

Se han elaborado los planes de manejo pesquero para las comunidades de Callería y Nuevo Saposoa. Los documentos han sido presentados a PRODUCE para su revisión y aprobación

correspondiente. A la fecha, los planes se encuentran en pleno levantamiento de observaciones para nuevamente ser presentados a la autoridad competente para su aprobación final.

En vista de la prolongación de la aprobación de los documentos presentados, y además porque no depende de la presente consultoría, AIDER se hará cargo de la actividad hasta la obtención de la aprobación correspondiente (Anexo 19).

#### **Actividad 4.3. Capacitación en manejo de cochas en las CCNN Callería y Nuevo Saposoa.**

La capacitación se ha realizado bajo la modalidad de capacitación en servicio, en la cual el técnico responsable se encargó de capacitar en las diversas técnicas para el manejo del paiche tales como; alimentación, evaluaciones biométricas, sanidad, mantenimiento de jaulas y conteo de peces. Posteriormente, se realizaron talleres en donde se explicó la importancia de las actividades realizadas, analizando los aspectos buenos detectados así como los aspectos débiles identificados durante la capacitación in situ. La estrategia de internalización de conocimientos mediante la realización de las actividades por parte de los comuneros, ha servido para promover la discusión, mejorar la ejecución de las actividades y comprender mejor los conceptos básicos para realizar adecuadamente cada actividad. En el anexo 20 se presentan los documentos correspondientes al taller realizado.

#### **Actividad 4.4. Actualización del censo de palmeras en la CN Patria Nueva.**

Se ha concluido con la actualización del censo de palmeras hembras. De los resultados obtenidos se puede mencionar que la superficie del área de manejo se ha visto disminuida debido a la tala de palmeras y la muerte en pie de algunas de ellas, no conociéndose el motivo aún. Actualmente, se cuenta con una superficie de 42.39 ha donde se han identificado un total de 260 palmeras hembras. Para el cumplimiento de la actividad, previamente se tuvo que capacitar a comuneros en el uso de instrumentos de medición como brújula y GPS. Para la ejecución de esta actividad se contó con el apoyo de alimentación para el personal y materiales diversos como formatos, pintura, driza, wincha, brújula, pistolas de presión, materiales de codificación y plumones (Ver anexo 21).

#### **Actividad 4.5. Elaboración del Plan de Manejo de Aguaje de la CN Patria Nueva.**

Se ha concluido con la elaboración del Plan de manejo de aguaje, el cual ya ha sido presentado a la DEFFS para su revisión y aprobación correspondiente. Cabe indicar que el plan de manejo fue desarrollado antes de que existan los términos de referencia para su elaboración. Actualmente, el plan de manejo se encuentra en proceso de adecuación a dichos términos de referencia. Por lo tanto, en vista de la demora en la aprobación del plan de manejo por la DEFFS, esta actividad será asumida por AIDER hasta su aprobación correspondiente. En el anexo 22 se muestra el plan de manejo presentado.

#### **Actividad 4.6. Capacitación en escalamiento de palmeras, manejo del aguaje en la CN Patria Nueva.**

Se ha elaborado una guía para el manejo del aguaje. Asimismo se realizó una nueva capacitación en escalamiento de palmeras, toda vez que los comuneros que han sido capacitados anteriormente ya no mantienen las destrezas adquiridas por el paso del tiempo. Por esta razón se capacitaron a personas jóvenes para desarrollar habilidades y destrezas en escalamiento de palmeras mediante el uso de subidores. Ver anexo 23.

Actualmente, los comuneros capacitados realizan el aprovechamiento de manera adecuada y aplican los conocimientos adquiridos para extraer el fruto.

#### **RESULTADO 5: Articular la producción al mercado para la comercialización.**

##### **Actividad 5.1. Identificación de potenciales compradores de paiche y aguaje.**

Para el desarrollo de esta actividad se realizaron visitas a potenciales compradores a fin de recabar la información pertinente. La información obtenida se da a conocer en los informes correspondientes.

En el caso del producto paiche, el mercado local identificado demanda la carne en estado fresco, sin cabeza y eviscerado; mientras que para el mercado de Lima se necesita enviar el producto en filetes.

Para el caso de aguaje el mercado es, por lo general, local y la variedad preferida es el denominado Shambo. Los precios varían, de acuerdo al tipo de producto a obtener sea venta de frutos o venta de aguajina. En el anexo 24 se dan a conocer los potenciales compradores.

##### **Actividad 5.2. Acompañamiento en la comercialización.**

Previamente se elaboraron documentos del plan de comercialización para ambas actividades e informes preliminares de las primeras ventas efectuadas (Anexo 25).

El personal técnico de la consultoría ha enseñado a los comuneros estrategias de negociación, acuerdo previos de precios, manejo de cartera de clientes identificados, presentación de los productos, manejo de volúmenes de venta, costeo de ingresos y egresos e identificación de cuellos de botella observados durante los trabajos de comercialización. Cabe señalar que el equipo técnico ha acompañado a los grupos o comités en los diferentes procesos que implica la comercialización del producto. A la fecha, esta actividad sigue ejecutándose con apoyo de TNC.

Cabe señalar, que el inicio las actividades de comercialización de los productos obtenidos del manejo de paiche y de aguaje han coincidido con el término del consultoría.

#### 4. CAMBIOS Y LECCIONES APRENDIDAS

El inicio de actividades para el manejo de Paiche fue difícil ya que los comuneros no tenían experiencia al respecto, era algo novedoso y no tenían idea de cómo realizarlas. Se tuvieron que establecer acuerdos a nivel de asamblea comunal para que la gente asuma compromisos y se realizó mucho trabajo de sensibilización. Esto ayudó a generar un mayor involucramiento por parte de ellos.

Una de las actividades que mayor resistencia presentó fue la construcción de las jaulas. La primera jaula se hizo entre el equipo técnico y algunos comuneros. Cuando vieron la jaula terminada y se dieron cuenta de que no era difícil construirla y que podían hacerlo, empezaron a participar más y tener un mayor compromiso con la actividad. La confianza producida al ver que sí es posible, generó la voluntad de trabajar. El cambio de actitud permitió que se involucraran y comprometieran más con la crianza de los paiches, ya que ahora creen que sí son capaces de hacerlo.

Antes del proyecto, ellos pescaban los paiches que encontraban en las cochas esporádicamente. Con el proyecto empezaron a criarlos y alimentarlos de manera novedosa, utilizando alimento balanceado y posteriormente alimento vivo, logrando obtener paiches de 10 kilogramos de peso (en el caso de Calleria) en un lapso de un año. Estos rendimientos concuerdan con los obtenidos en las investigaciones del IIAP respecto a la crianza de esta especie, en donde solo utilizaron alimento balanceado. Con la experiencia de la consultoría se demostró que es posible que comuneros indígenas realicen una buena crianza de paiche, obteniendo buenos resultados, combinando alimento balanceado con alimento vivo, aminorando costos y generando trabajo en la comunidad ya que se compraba el alimento a otros comuneros, de la misma comunidad, que eran pescadores.

Se comprobó que el alimento vivo puede dar buenos rendimientos en ganancia de peso y crecimiento; sin embargo, el reglamento de ordenamiento pesquero prohíbe alimentar a los paiches con alimento vivo. Esta experiencia puede servir para realizar algunos ajustes a la norma.

Con respecto al aprovechamiento de aguaje, la población de la comunidad acordó reforestar suelos aluviales cercanos a la comunidad para poder realizar un aprovechamiento menos costoso y con menor esfuerzo. El hecho de que los comuneros estén interesados y dispuestos a reforestar representa un cambio positivo que ayudará al buen manejo de la especie.

## 5. CONCLUSIONES

- Se han logrado cumplir con el 100% de las actividades programadas en la consultoría. Las mismas que se han llevado a cabo sin ningún contratiempo, gracias al apoyo brindado por los grupos organizados de las tres comunidades y la asistencia técnica permanente brindada por parte del personal contratado.
- Se percibe un mayor interés de los comuneros socios en la crianza y manejo de paiche, ya que se encuentran con mucha predisposición a realizar los trabajos necesarios para el cumplimiento de los objetivos y metas. Los aspectos técnicos han sido internalizados y ahora son los mismos comuneros quienes vienen ejecutando labores como alimentación de peces, evaluación de crecimiento, control sanitario, mantenimiento de jaulas, etc.
- Las capacitaciones efectuadas en fortalecimiento organizacional han sido de mucha importancia para los socios, las organizaciones están mejorando sus relaciones internas lo que facilita que todas las labores técnicas se ejecuten con normalidad. La capacitación en gestión empresarial está permitiendo que los socios tomen iniciativas de administración de los bienes del grupo y empiezan a realizar el registro de los ingresos y egresos (contabilidad básica) de la actividad para un adecuado manejo económico.
- Se han iniciado los trabajos de identificación de potenciales compradores de los productos paiche y aguaje a nivel local, asimismo se han iniciado conversaciones preliminares con compradores de la ciudad de Lima. Esta labor proseguirá durante los meses siguientes hasta tener un abanico de cartera de clientes.

## 6. RECOMENDACIONES

- Los temas de fortalecimiento organizacional deben incluir aspectos de valores que pueden apoyar un mejor manejo de las organizaciones de la comunidad y autoridades en general.
- Realizar el seguimiento al aspecto de manejo económico de los grupos mediante el registro de datos de ingresos, egresos, saldo, manejo de personal, manejo de formatos para que las organizaciones puedan ir incursionando en el ámbito empresarial de una manera sencilla.
- Respecto a la comercialización es recomendable ampliar la cartera de potenciales compradores que permita tener una base más amplia para realizar las transacciones de ambos productos en niveles de precios justos.
- Concretizar la pasantía hacia el Dorado lo que sin duda abrirá una mayor visión de las actividades productivas que se vienen realizando.

RESUMEN DE AVANCE DE ACTIVIDADES PROGRAMADAS CORRESPONDIENTE AL 100% DE AVANCE				
Resultado	Descripción	Indicadores	% De Avance de lo programado	Logros Alcanzados
<b>RESULTADO 1: Asistencia técnica y acopio de información relevante de las comunidades involucradas.</b>				
<b>1.1. Reunión de coordinadores con actores involucrados</b>	Se realizara una reunión de coordinación en la ciudad de Pucallpa; con los principales actores presentes en el área, FECONAU, ORAU y representantes de las comunidades seleccionadas, para coordinar la ejecución de las actividades.	1 reunión de coordinación	100	Se logró la convocatoria de 6 organizaciones para la reunión de coordinación, quienes se comprometieron a unir sinergias para desarrollar la cuenca del Callería. Sin embargo con el paso del tiempo se debilitó la propuesta debido a la diferencia de fechas y objetivos de cada institución participante de la reunión. Anexo 1
<b>1.2. Recopilación de información primaria</b>	Se recopilará información necesaria de las 3 comunidades, como datos socio-económicos y ecológicos, entre otros; además de información experiencias similares, manejo de cochas y manejo de aguajes, aspectos de mercado, entre otros.	1 informe de recopilación de información	100	Se cuenta con documentos de los planes de vida de las 3 comunidades, diagnóstico socio económico de las comunidades, manejo de aguaje, manejo de cochas, fortalecimiento organizacional, los que han servido para su revisión y ampliar conocimientos del personal técnico.
<b>1.3. Elaboración del Plan de Trabajo.</b>	Incluye un cronograma general de actividades que se ejecutarán. Sin embargo, una vez aprobada la consultoría, se elaborarán cronogramas de actividades más detallados y por comunidad beneficiaria, se realizará un (1) taller, en cada comunidad.	Plan de trabajo general y 3 planes de trabajo detallado por comunidad	100	De manera participativa se han elaborado un Plan General de trabajo a partir de los planes elaboradas para cada una de las comunidades. Esta herramienta ha permitido monitorear el avance de los trabajos tanto por parte del equipo técnico así como por las mismas comunidades. Anexo 2

<p><b>1.4. Selección de áreas a aprovechar y manejar y grupo de trabajo.</b></p>	<p>Se identificarán el potencial personal que va a formar parte de las actividades productivas, teniendo en cuenta el conocimiento local, la experiencia en las actividades, usos y costumbres, participación, inclusión y aspectos de género. Para la selección de áreas del manejo de cochas, se realizará un diagnóstico biofísico, en caso del manejo del aguaje, se trabajara con las áreas que AIDER ha identificado en estudios anteriores.</p>	<p>.1 Informe de selección de área, (cochas y aguaje) .Conformación de grupos.</p>	<p>100</p>	<p>A través de diagnósticos biofísicos, seguridad, y distancia se identificaron los cuerpos de agua donde se establecieron las jaulas flotantes para el manejo de paiche. Para el caso de aguaje se estableció la misma área de manejo identificado por AIDER en el año 2004 cercano a la quebrada Blanco distante a 2 horas de la comunidad en peque peque. Asimismo dentro de esta actividad se han conformado los tres grupos de trabajo: Tzonquiro en Callería, Binón Coshiati en Patria Nueva y AWACAJ en Nuevo Saposoa. Anexo 3</p>
<p><b>1.5. Elaboración de ficha familiar socio-económica, ambiental y de capacidades.</b></p>	<p>En base a la selección de los grupos de trabajo, se elaborarán fichas familiares, donde se registrarán los principales datos del poblador y/o familia beneficiada. Para ello se contará con la participación y aprobación de TNC como institución financiera de la consultoría. Esta ficha será actualizada al finalizar la ejecución de la consultoría.</p>	<p>3 file, 1 por cada comunidad, conteniendo el 100% de comuneros participantes</p>	<p>100</p>	<p>Se ha concluido con la aplicación de las fichas a los socios de los tres grupos organizados y su correspondiente file para la obtención de datos socioeconómicos ambiental y capacidad de los socios que conforman los grupos. Al término del consultoría y debido a la coincidencia de las ventas de los productos con el término del consultoría no se ha realizado la evaluación final para determinar el cambio generado por el consultoría en la calidad de vida de los comuneros participantes del consultoría. Anexo 4</p>
<p><b>1.6. Diseño participativo del Plan</b></p>	<p>De forma participativa, se diseñará el plan de monitoreo para la</p>	<p>2 documentos de Plan de Monitoreo</p>	<p>100</p>	<p>De manera participativa se han concluido con la elaboración de los</p>

<b>de Monitoreo</b>	gestión de sus actividades, para que sean ellos mismos quienes realicen el registro y control de todas las etapas que implica el desarrollo de sus actividades productivas, esto con la finalidad de generar capacidades y garantizar que, al concluir la consultoría, podrán continuar registrando y monitoreando las actividades de producción y comercialización.			planes de monitoreo uno para cada actividad para las tres comunidades. Con ello se ha registrado el avance de las principales actividades propuestas. Al final del consultoría se han evidenciado el cumplimiento de las actividades propuestas. Anexo 5
<b>1.7. Monitoreo participativo periódico.</b>	El equipo de consultoría, realizara participativamente con las personas asignadas de los grupos de trabajo el monitoreo de sus actividades; de forma mensual. AIDER cuenta con el área de planificación, monitoreo y evaluación, quien realizará el monitoreo al cumplimiento de las actividades y resultados de la presente consultoría, de forma trimestral.	5 informe de Monitoreo	100	Se han cumplido con realizar los 5 monitoreos por parte de AIDER al consultoría a través de su área de monitoreo en periodos trimestrales. Esta actividad ha permitido identificar oportunamente debilidades en la ejecución del consultoría y su inmediata atención por parte del personal técnico para superar los inconvenientes. Anexo 6
<b>1.8. Equipamiento para la Asistencia Técnica.</b>	La asistencia técnica, tendrá a disposición equipos, materiales e insumos. Estos equipos y materiales estarán dedicados al 100% en la ejecución de la consultoría. Una vez concluida la intervención, AIDER mantendrá la administración de estos equipos, y estarán a disposición de los beneficiarios, en el momento que lo requieran.	1 registro de compra de materiales para la asistencia técnica.	100	El equipo técnico del consultoría ha sido implementado con los materiales suficientes programados en el presupuesto. Con ello se ha facilitado que el personal cumpla con los trabajos encomendados de manera diligente. Anexo 7

**RESULTADO 2: Comuneros y comuneras organizados y fortalecidos para el manejo y comercialización de sus recursos.**

<p><b>2.1. Capacitación en Fortalecimiento Organizacional en las CCNN Callería, Nuevo Saposoa y Patria Nueva.</b></p>	<p>Se contratará un consultor, para la elaboración de módulos de capacitación en los temas de: a) Sensibilización organizacional, b) Roles de líderes dirigentes en el desarrollo comunal, y c) Funciones para desarrollo comunal. El equipo de AIDER, realizara 6 talleres en total, 2 talleres por comunidad, en el primer taller se desarrollara el tema a), y en el segundo taller, el tema b y c. Durante la ejecución de los talleres modulares, se distribuirá material didáctico a los participantes.</p>	<p>.6 talleres .2 informes de taller .100 % de comuneros participantes aplican conocimiento adquiridos3 talleres</p>	<p>100</p>	<p>Se cuenta con módulos de capacitación de los temas tratados que puede ser usado en la capacitación de otras comunidades en los referidos temas. Con este material se cumplió con capacitar a los tres grupos quienes han mejorado sus capacidades organizacionales lo cual se evidencia al término del consultoría por el trabajo que vienen realizando en el cumplimiento de los objetivos trazados por cada grupo. Anexo 8</p>
<p><b>2.2. Capacitación en Gestión Empresarial por grupos de actividades productivas, a las CCNN Callería, Nuevo Saposoa y Patria Nueva.</b></p>	<p>En base a talleres teórico-prácticos, para el manejo de herramientas básicas de la planificación estratégica, administración-contabilidad y comercialización, en cada comunidad se realizarán 2 talleres para que los comuneros miembros de los grupos organizados desarrollen capacidades gerenciales para ser buenos negociadores, planificadores y administradores.</p>	<p>.6 talleres, 2 por comunidad. .100 % de comuneros participantes aplican conocimiento adquiridos.</p>	<p>100</p>	<p>Se elaborado guía de capacitación en temas referidos a administración-contabilidad y comercialización. El logro de los grupos es que cuentan con un cuaderno de registro de los ingresos y egresos que genera su actividad lo que les permite un mayor control con transparencia evitando malos entendidos Anexo 9</p>
<p><b>2.3. Elaboración de reglamentos y Formalización de los grupos de trabajo.</b></p>	<p>Se elaborará un reglamento por cada grupo, será elaborado de forma participativa y se informará en asamblea para su aprobación. También se realizarán los trámites para su reconocimiento ante los</p>	<p>.3 reglamento .3 grupo comunal formado y reconocido.</p>	<p>100</p>	<p>Cada grupo organizado cuenta con su respectivo reglamento interno de trabajo lo cual se aplica en las reuniones que sostienen para un mejor orden . Por otro lado la</p>

	registros públicos; cada grupo organizado tendrá un cuaderno de Acta Oficial que tendrá independencia dentro de la comunidad. La formalización de cada grupo se realizara participativamente con el representante del grupo y el jefe de la comunidad. Además, en esta reglamentación, se establecerá el tipo de pago y/o beneficio que entregará el grupo de trabajo a la comunidad.			formalización de los grupos ante SUNARP ha permitido darle solidez a su organización a diferencia de otras organizaciones y asimismo garantiza su permanencia en el tiempo. Además en un posible crecimiento de la organización su formalidad le abrirá puertas para la comercialización de sus productos. Anexo 10
<b>2.4. Taller de Socialización de la Experiencia a las federaciones indígenas con el grupo de trabajo.</b>	Se realizará un (04) taller, 1 en Pucallpa y 1 en cada comunidad al final de la consultoría, con el objetivo de dar a conocer los resultados de la ejecución de la consultoría y su posible réplica en otras comunidades que tienen productos potenciales en el me	1 informe de taller en Pucallpa .1 informe de taller en campo (1 taller por comunidad)	100	Se ha logrado que diversas instituciones invitados al evento conozcan los logros obtenidos con el consultoría y se reciban aportes que pueden mejorar las actividades ejecutadas. Además la presentación de los resultados obtenidos a los socios de los tres grupos ha permitido que sean ellos mismos los evaluadores del consultoría y su conformidad de lo logrado. Anexo 11
<b>2.5 Asistencia técnica permanente.</b>	Para la ejecución de las actividades, se contará con cinco (5) profesionales: un (1) coordinador, tres (3) Técnicos forestales (de preferencia shipibo), y un (1) administrador; con ello se garantiza la ejecución de las actividades (parte técnica) y las adquisiciones y rendiciones de la consultoría (parte económica)	.3 Informes de asistencia técnica (30%, 70% y 100% de avance)	100	El personal técnico asignado al consultoría ha cumplido con los objetivos planteados al inicio de la consultoría. Los informes generados han permitido conocer a la financiera el avance de la consultoría en sus determinados periodos planteados. Anexo 12

<b>RESULTADO 3: Implementar, con equipamiento, para el manejo de sus recursos.</b>				
<b>3.1. Construcción de módulos de manejo de alevinos.</b>	Se construirán 2 módulos de jaulas constituido por 3 jaulas cada una de madera con flotadores destinados para la crianza y manejo de alevinos de paiche hasta su comercialización.	2 Módulos construidos	100	El prototipo de las jaulas construidas ha sido una novedad por el tipo de materiales usados y su bajo costo frente a otras alternativas más costosas lo que se considera accesible para otras comunidades que quieran incursionar en el manejo de paiche en jaulas flotantes. Anexo 13
<b>3.2. Adquisición de materiales y herramientas para el manejo de cocha en las CCNN Callería y Nuevo Saposo.</b>	Se adquirirán los materiales, equipos y herramientas suficientes para la producción y cosecha.	1 registro de compras de los materiales adquiridos	100	El consultoría ha cumplido con la compra de los materiales y herramientas a ser usados durante la ejecución de la actividad. Esto permite contar con datos reales para elaboración de planes de negocio. Anexo 14
<b>3.3. Adquisición e implementación de alevinos en las CCNN Callería y Nuevo Saposo.</b>	Se adquirirán alevinos de paiche destinados para la crianza y manejo en jaulas para su posterior comercialización en el mercado local.	1 compra de alevinos de paiche	100	Se ha aprendido a respetar la legislación vigente para la especie paiche que por falta de difusión de las restricciones legales por parte de los entes competentes, se incurran en faltas subsanables. Anexo 15
<b>3.4. Adquisición de equipos y materiales para la cosecha del manejo de aguaje en la CN Patria Nueva.</b>	Se adquirirán materiales, equipos y herramientas suficientes para la producción y cosecha de aguaje durante el periodo de cosecha. En algunos casos debido al deterioro de algunos materiales como guantes, lentes, pretinas se realizaran hasta dos compras dependiendo del deterioro de las mismas.	1 registro de compra de materiales, insumos, equipos incluye comprobantes de pago.	100	Se ha cumplido con la compra de los materiales y equipos suficientes para desarrollar la actividad de manera sostenible. Los materiales pueden ser usados hasta en 2 campañas de aprovechamiento de los frutos, por lo que el grupo ya no tendría que realizar inversión significativa. Anexo 16

<b>Actividad 3.5. Adquisición de equipos de transporte para cada comunidad (Nuevo Saposoa, Callería, Patria Nueva)</b>	Para poder transportar el producto obtenido de las comunidades (peces y frutos de aguaje), se adquirirá un bote de madera de 2 x 10 x 2 m, de capacidad de 2 tn, además de un motor peque peque de 13 hp de capacidad y cola. Este medio de transporte es para cada comunidad.	3 registros de compra (1 bote de 2 toneladas con motor 13 hp. Por cada comunidad) incluye comprobante de pago	100	Se han adquirido 3 botes de madera con sus respectivos motores peque peque y se han entregado a las comunidades en cesión de uso. Al término del consultoría y de acuerdo al contrato serán donados de manera definitiva a los grupos beneficiarios. Anexo 17
<b>RESULTADO 4: Capacitar a los comuneros y comuneras en manejo de recursos con importancia económica y social.</b>				
<b>4.1. Identificación y diagnóstico biofísico de las cochas en las CCNN Callería y Nuevo Saposoa.</b>	Con el objetivo de conocer el estado actual de las cochas, se realizará el diagnóstico biofísico, donde se detallarán las características del área, sus principales atributos naturales y potencialidades.	1 informe de identificación y diagnóstico biofísico de 2 comunidades.	100	Se cuenta con un informe de los resultados obtenidos en el diagnóstico biofísico de los cuerpos de agua para el manejo de paiche pertenecientes a las comunidades de Callería y Nuevo Saposoa correspondiente a la época de vaciante y época de mayor caudal. Los datos obtenidos han servido para la elaboración de los respectivos planes de manejo de cochas presentados PRODUCE. Anexo 18
<b>Actividad 4.2. Elaboración del Plan de Manejo Pesquero de las CCNN Callería y Nuevo Saposoa.</b>	Para elaborar el Plan, la primera actividad es identificar, a través de un diagnóstico biofísico, las cochas y, posteriormente, elaborar una estructura para el Plan de Manejo, donde se describirán las principales características del área. Posteriormente, se hará la presentación de este plan ante la autoridad respetiva para su	02 planes de manejo pesquero	100	A través de una consultoría se han elaborado los planes de manejo pesquero para Callería y Nuevo Saposoa y se han presentado a PRODUCE para su revisión y aprobación. Actualmente el consultor se encuentra abocado al levantamiento de las observaciones realizadas al documento. Anexo 19

	revisión y aprobación.			
<b>Actividad 4.3. Capacitación en manejo de cochas en las CCNN Callería y Nuevo Saposoa.</b>	Se contará con una consultoría para la elaboración de una guía de manejo de cochas, que servirá para la ejecución de 1 taller por comunidad; adicionalmente el equipo del consultoría realizara 2 talleres prácticos por comunidad.	01 guía 02 talleres de capacitación	100	Se ha preparado una guía de manejo y crianza de paiche en jaulas flotantes dirigido a comuneros, el cual servirá para realizar la réplica en otras comunidades de manera más objetiva. Por otro lado los talleres de capacitación han servido para afianzar los conocimientos adquiridos a lo largo de la capacitación in situ. Ahora los comuneros dedicados a esta actividad conocen y aplican los conocimientos en dosis de alimentación, evaluaciones biométricas, control de sanidad principalmente Anexo 20
<b>4.4. Actualización del censo de Palmeras en la CN Patria Nueva.</b>	En el año 2004, se ejecutó un consultoría de similares características, en donde se había establecido un área de 100 ha para la producción de aguaje. Es en ésta área donde se hará un nuevo censo para determinar el potencial actual a aprovechar, se contará con la participación de los beneficiados en la ejecución del censo	1 Informe de censo	100	Se cuenta con un área de 43.39 ha censado al 100% con un total de 260 palmeras hembras los cuales proveerán de frutos de forma sostenible para la comercialización y generando ingresos al grupo de Binón Coshiati. Anexo 21
<b>Actividad 4.5. Elaboración del Plan de Manejo de Aguaje de la CN Patria Nueva.</b>	Con los datos obtenidos en campo, se elaborará una estructura de Plan de Manejo para esta especie. Este documento será presentado a la institución encargada para su revisión y	01 plan de manejo de aguaje	100	Se tiene presentado a la DGFFS el Plan de manejo de aguaje para la comunidad de Patria Nueva. Este plan se encuentra en proceso de adecuación a los términos de referencia aprobados por la

	aprobación.			autoridad competente. Anexo 22
<b>4.6. Capacitación en escalamiento de palmeras, manejo del aguaje en la CN Patria Nueva.</b>	Se contará con una consultoría para la elaboración de un documento guía, las capacitaciones serán ejecutadas por el coordinador del equipo de AIDER y el técnico encargado. Se realizará un (01) taller práctico en la comunidad y reforzamiento permanente por parte del técnico.	.1 guía para el manejo de aguaje .1 Informe de taller	100	Se cuenta con 4 comuneros jóvenes que han desarrollado habilidades y destrezas para el escalamiento de las palmeras lo cual promoverá un aprovechamiento sostenible del recurso. La guía de capacitación elaborada puede ser usada en otras comunidades. Anexo 23
<b>RESULTADO 5: Articular la producción al mercado, para la comercialización.</b>				
<b>Actividad 5.1. Identificación de potenciales compradores de aguaje y Paiche.</b>	Se identificará a los principales compradores de frutos de aguaje y de paiche, para ello se establecerán convenios y acuerdos previos de compra entre el productor y comprador  De igual manera, para la comercialización de pescado, se identificarán compradores potenciales de paiche	2 registro de compradores (1 de paiche y 1 de aguaje)	100	Se ha elaborado dos informes donde se registran los potenciales compradores de paiche y aguaje identificados en el mercado local y el mercado de Lima. Para la identificación de compradores se hizo participar a comuneros de los tres grupos y de esta manera conozcan a sus futuros clientes. Anexo 24
<b>5.2. Acompañamiento en la comercialización.</b>	Durante la etapa de comercialización, el personal técnico será el que acompañe a los comuneros. Con la finalidad de ir identificando cuellos de botella, se preparará un plan de comercialización, por cada comunidad, a nivel práctico para que los mismos comuneros puedan tener pautas de cómo realizar una comercialización adecuada de los productos	.3 planes de comercialización .2 Informes de comercialización	100	Los planes de comercialización preparados ha permitido que los comuneros conozcan el proceso de venta de los productos, la forma más adecuada de realizarlo, problemas en la comercialización, lo que ha permitido mejorar la estrategia de comercialización para lograr mayores ingresos económicos para beneficio de los socios que conforman las unidades productivas Anexo 25

	ofertados. Este plan de comercialización tendrá aspectos claves como frecuencia de venta, volúmenes de venta, lugares de venta, precios, etc.			
--	---	--	--	--

## ANEXO 1

### RELACION DE EQUIPOS Y MATERIALES USADOS POR EL EQUIPO TECNICO DURANTE EL PERIODO DE EJECUCION DELA CONSULTORIA

Ítem	Cantidad	Unidad de medida	Descripción
<b>a. Sueldos</b>			
- Director de proyecto	16	Sueldo	Sueldo mensual
- Técnico Indígena para manejo de aguaje	15	Sueldo	Sueldo mensual
- Técnico indígena para manejo cochas	15	Sueldo	Sueldo mensual
- Administrador	15	Sueldo contrapartida	Sueldo mensual contrapartida
<b>b. Materiales</b>			
- Bote 1.5 toneladas	1	Unidad	Bote de madera
- Motor peque peque 13 hp	1	Unidad	Motor para traslado de equipo técnico
- Equipos de acampamento	4	Kit	Bolsas de dormir, colchonetas, carpas, salvavidas para uso personal por equipo del proyecto
- Combustible	375	gl	Gasolina para traslado de personal técnico
- Lubricantes	15	¼ galón	Aceite 40 para mantenimiento del motor peque peque
<b>c. Servicios</b>			
- Alimentación en campo	48	Mensual	De manera mensual en alimentación se apoya a los 3 técnicos durante 15 y 16 meses respectivamente
- Pasajes fluvial	48	Mensual	De manera mensual se apoya con pasajes a los 3 técnicos durante 15 y 16 meses respectivamente
- Arreglo viviendas	Varios	Varios	Se adecuó la posta de Callería para el personal técnico

